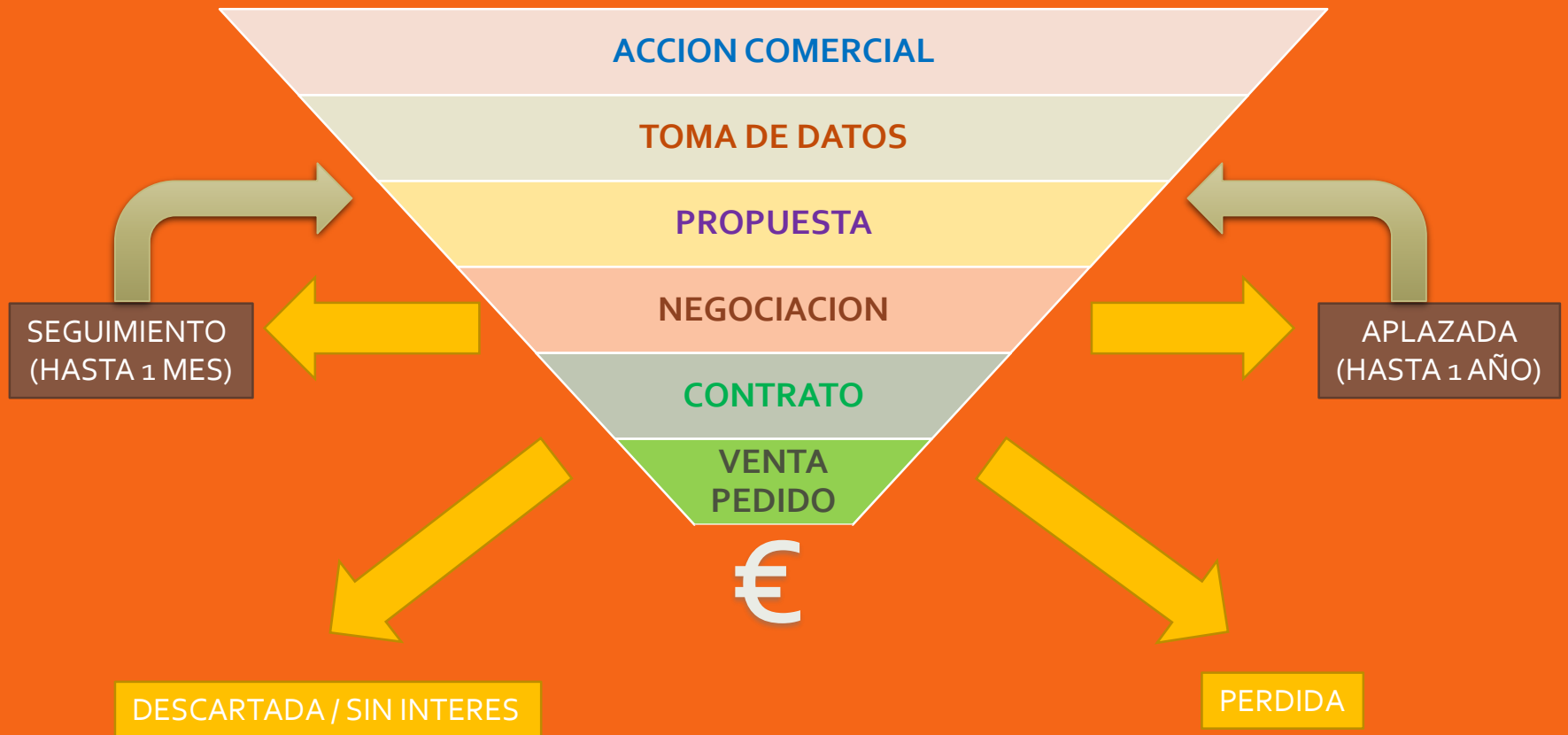




ETAPAS

Oportunidades de ventas en el CRM

PROCESO DE VENTAS OPORTUNIDADES





VENTAJAS DE USAR UN CRM

- NO PIERDES DATOS, POR OLVIDO O POR DESPISTES
- CENTRAS LA ACTIVIDAD EN LO IMPORTANTE
- PERMITE EL TRABAJO EN EQUIPO FACILMENTE
- ORIENTA LA ACTIVIDAD HACIA LAS VENTAS
- TRABAJAS EN LA NUBE, SIEMPRE DATOS ACTUALIZADOS

HERRAMIENTA GRATIS (OPENSOURCE)

[Ventas](#)
[Actividades](#)
[Marketing](#)
[Soporte](#)
[Colaboración](#)
[Todo](#)

[Calendario](#)
[Llamadas](#)
[Reuniones](#)
[Emails](#)
[Tareas](#)
[Notas](#)
[Inicio](#)

Recientes: [REUNION SEGU...](#) [Granja Cabez...](#) [Granja Alvar...](#) [NAV-Zurucuái...](#) [Llamar a Raf...](#) [TOL-Puebla G...](#) [NAV-RADA - G...](#) [Modelo Contrato](#) [Reunión Carl...](#) [Base Impleme...](#)

[Agregar Dashlets](#)

Embugo global ↻ ↺ ✕

Total en pipeline €10.459K

Etapa	Valor (€K)
Acción Comercial	€3.264,47K
Estudio energético	€946,87K
Propuesta/Presupuesto	€375,01K
Seguimiento	€536,49K
Contratación	€95,94K
Descartada/sin interes	€217,13K
Ganado	€231,29K

Mis Principales Oportunidades ↻ ↺ ✕

(1 - 1 de 1)

Nombre Oportunidad	Empresa	Cantidad	Fecha de Cierre	Probabilidad (%)	Etapas de Ventas
TOL-Puebla Granja e.	RBE SL.	€120.000,00	21-01-2016	10	Estudio energético

Mis Empresas ↻ ↺ ✕

(1 - 5 de 128)

Nombre	Web	Teléfono	Pais de facturación
ADS PORCINO	https://eventioz.com.ar/organizers/ads-	61	
A/S S.L.	http://	0900	España
R/C	http://www.		España



PLAN PARA IMPLANTAR UN CRM

- **Primer mes:** análisis y definición de cuestiones particulares
- **Segundo mes:** instalación y parametrización personalización
- **Tercer mes:** formación y puesta en marcha
- **4-6 meses:** revisión de uso y acompañamiento usuarios



HAZ MAS COMPETITIVA TU EMPRESA

info@timplaning.com +34 633 52 11 27